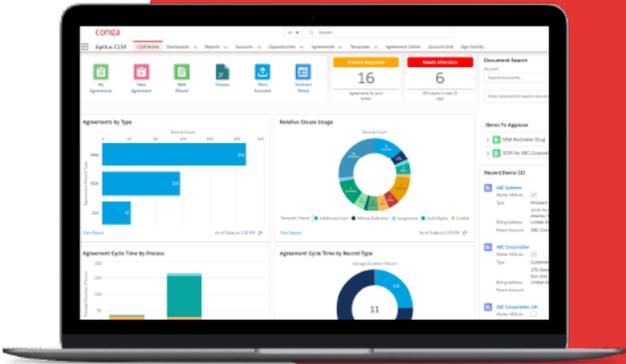




DATA SHEET

# Conga Contracts

Une gestion performante du cycle de vie des contrats pour les entreprises modernes



## Votre entreprise peut-elle se permettre de recourir à un CLM inefficace ?

Les contrats sont essentiels à toute entreprise — et leur mauvaise gestion peut coûter cher. Les processus inefficaces sont lents, laborieux et sujets à des erreurs. Sans un suivi efficace des contrats, vous risquez de passer à côté de validations et de renouvellements, voire de perdre des contrats. La conformité en pâtit et les risques augmentent. Cette situation peut avoir un impact négatif sur les résultats de votre entreprise.

Grâce à Conga Contracts, vous êtes en mesure de contrôler la manière dont les contrats sont créés, partagés et stockés. Conga Contracts vous permet d'automatiser les étapes clés du processus contractuel afin d'accélérer les cycles, de réduire les risques et de renforcer la conformité.

### Défis

- Les processus contractuels manuels sont compliqués, chronophages et difficiles à suivre
- Il est facile de manquer des validations et des renouvellements, ainsi que d'égarer des contrats physiques

### Principaux avantages

- Gardez le contrôle grâce à la création de modèles de contrats, aux bibliothèques de clauses, aux workflows et aux validations
- Libérez du temps pour des activités plus stratégiques en intégrant et en automatisant les processus contractuels

“ Nous pouvons désormais générer automatiquement plus de 200 rapports contractuels standard. Cela a permis de mettre au jour des opérations de facturation manquées et de récupérer 600 000 dollars de recettes perdues. ”

Nancy Thornsby | Executive Director of Contracts, Preferred Hotels & Resorts

- **Référentiel** : stockez, localisez et recherchez tous les contrats ; identifiez les liens qui existent entre les contrats d'une même famille.
- **Création de contrats** : exploitez les métadonnées existantes de l'entreprise pour créer un nouveau profil de contrat.
- **Bibliothèque de clauses** : stockez les clauses et les alternatives les plus couramment utilisées que le service juridique a déjà approuvées pour accélérer les négociations contractuelles.
- **Plug-in Word** : exécutez votre bibliothèque de clauses dans Microsoft Word, afin d'intégrer facilement les clauses dans votre document.
- **Redlining et True-Up™** : suivez automatiquement les modifications et enregistrez les modifications acceptées dans votre système de référence.
- **Ouverture dans Word** : facilitez la révision et le renouvellement des contrats en utilisant des outils qui vous sont déjà familiers.
- **Workflows et validations** : assignez automatiquement les tâches aux parties concernées et suivez leurs interactions et les temps de cycle.
- **Notifications d'alerte** : créez et diffusez des notifications d'alerte pour chaque aspect du processus de gestion des contrats, afin de ne rien laisser passer.
- **Portail de négociation** : un espace de travail collaboratif qui offre un accès sécurisé aux acheteurs et aux vendeurs pour partager des informations, échanger des documents, négocier des contrats et signer des documents par voie électronique.
- **Intégration de la signature électronique** : signez ou obtenez une signature à partir de n'importe quel périphérique connecté.
- **Rapports et analyses** : produisez des rapports standard et ad hoc sur le statut des contrats et les échéances, et visualisez en direct les activités contractuelles.
- **Reconnaissance optique de caractères (OCR)** : exécutez automatiquement une OCR sur des fichiers PDF pour tirer parti des recherches en texte intégral ; extrayez du texte et accédez à toutes les données, qu'elles soient structurées ou non.
- **Contrats de tiers** : intégrez les documents de tiers dans le système ; suivez, comparez, repérez les champs et identifiez les clauses à sauvegarder.
- **Intégration de l'authentification unique (SSO)** : un service SSO permet à nos clients d'authentifier leurs utilisateurs afin de renforcer la sécurité.
- **Hub d'intégration** : utilisez un ensemble d'intégrations standard et prêtes à l'emploi pour relier Conga Contracts à d'autres systèmes, notamment les CRM, les ERP et les CPQ.
- **Intégration de Salesforce** : procédez à l'intégration dans Salesforce afin d'associer les contrats aux dossiers des clients.
- **API** : accédez à un ensemble de services web pour créer et modifier des données dans le système. L'API publique prend en charge les clients SOAP et REST.
- **Tableau de bord** : créez des tableaux de bord quantifiables personnalisés pour vos entreprises, vos contrats et vos projets.
- **Des versions adaptées à chaque besoin** : les versions Repository, Business et Enterprise permettent aux entreprises de trouver une solution sur mesure pour répondre à leurs besoins.



#### Pour plus d'informations

Envoyez un e-mail à l'adresse [info@conga.com](mailto:info@conga.com) ou contactez votre bureau local Conga pour discuter avec un conseiller.

#### Présence mondiale

USA: +1 650 445 7700  
 APAC: +61 2 8417 2399  
 EMEA: +44 (0) 203 608 0165  
 India: +91 740 591 2515

[conga.com](https://conga.com)