



DATA SHEET

# Conga Configure Price Quote (CPQ)

Réalisez des ventes plus efficacement, en un rien de temps



## Offrez à votre équipe commerciale tout ce dont elle a besoin pour conclure une affaire

Plus de 80 % des décideurs B2B estiment que les représentants commerciaux manquent de préparation. De plus, ceux-ci ne consacrent environ que 22 % de leur temps à la vente. Et si vous pouviez donner à votre équipe les moyens de vendre davantage, en accélérant le cycle de vente — quelle que soit la complexité de votre catalogue de produits ?

En éliminant les processus manuels et en favorisant de meilleurs comportements de vente, CPQ permet aux commerciaux de produire des devis plus précis, plus rapidement, contribuant ainsi à la conclusion de contrats plus importants et plus nombreux.

### Défis

- Les commerciaux peinent à gérer des catalogues de produits complexes et les prix associés.
- Les ventes sont souvent retardées par des erreurs de devis et des processus de validation manuels.
- La tarification incohérente et les remises abusives réduisent les marges.

### Principaux avantages

- Créez des devis complets plus précis et plus rapidement, pour les produits comme pour les services.
- Gérez toute la complexité des produits, y compris les offres groupées.
- Proposez des prix et des promotions actualisés sur tous les canaux de vente.
- Réduisez les pertes de recettes.

## Conga CPQ vous offre les fonctionnalités dont vous avez besoin pour établir plus rapidement des devis précis et conclure des accords plus intéressants

- Des ventes assistées et une évaluation des transactions en temps réel
- Une console d'administration intuitive pour les tâches administratives quotidiennes
- Une IU configurable pour créer des workflows optimaux pour chaque utilisateur
- Des fonctions de collaboration entre équipes avec pistes d'audit
- Un processus de commande axé sur les actifs pour les abonnements, les nouvelles commandes et les renouvellements
- Des informations sur les ventes croisées et les ventes incitatives avec une visibilité totale sur le contrat
- Des ventes multicanales sur une plateforme unique
- Plusieurs types de règles et de contraintes
- Un nombre illimité d'attributs pour la configuration, y compris les offres groupées
- Des calculs de configuration intégrés
- Une réelle visibilité sur les marges grâce au « price waterfall » (cascade des prix) et à l'analyse des coûts

## Résultats réels obtenus par les clients de Conga CPQ

**25 %**

d'augmentation du chiffre d'affaires

**32 %**

de remises abusives en moins

**51 %**

d'amélioration de la qualité des devis

**30 %**

de nouveaux contrats en plus

**38 %**

de temps gagné pour établir un devis

**22 %**

D'augmentation dans le volume des contrats

Source: étude sur l'impact de Conga Quote-to-Cash



### Pour plus d'informations

Envoyez un e-mail à l'adresse [info@conga.com](mailto:info@conga.com) ou contactez votre bureau local Conga pour discuter avec un conseiller.

### Présence mondiale

USA: +1 650 445 7700  
APAC: +61 2 8417 2399  
EMEA: +44 (0) 203 608 0165  
India: +91 740 591 2515

[conga.com](https://conga.com)