

AUTOMATI- SOINNILLA LISÄÄ AIKAA TUOTTAVAMPAA TYÖHÖN

◇ WULFF CASE STUDY

Wulff tarjoaa asiakkailleen laajan valikoiman tuotteita erilaisiin tarpeisiin ja työympäristöihin ja siksi tavarantoimittajienkin määrä on suuri. Monikana-
vaisesti palvelevan yhtiön hankintavolyymit ovat suuret ja myös ostolaskuja
eri toimittajilta liikkuu paljon, vuositasolla noin 15 000 kappaletta.
Laskujen tehokas käsittely tukee hyviä toimittaja-
suhteita, jotka ovat liiketoiminnalle erittäin tärkeitä.

Sitä varten on hankittu Baswaren InvoiceReady järjestelmä jo vuonna 2015. Sen on todettu käytössä vastaavan Wulffin tarpeisiin erittäin hyvin. Valinta on jo aikanaan tehty toiminnallisuuksien perusteella; on valittu järjestelmä, joka tuottaa parhaan lisäarvon suhteessa hinnoitteluun.

Järjestelmää käyttävät konsernin kaikki suomalaiset yhtiöt. Tuotteet liikkuvat sopimusmyynnin, verkkokaupan sekä myymälöiden kautta varastoilta asiakkaiden käyttöön. Wulff hyödyntää useita InvoiceReady järjestelmän ominaisuuksia, mm. toimittajarekisteriä ja sopimuksia. Viimeisimpänä Wulff

on ottanut käyttöön ostolaskujen automaattisen täsmäytyksen ostotilaukseen ja varaston vastaanottoon. Tavoitteena on yhä enemmän siirtää manuaalista tekemistä järjestelmien tehtäväksi.

TOIMIVA JA SELKEÄ JÄRJESTELMÄ

Wulffilla on kymmeniä kululaskujen käsittelijöitä. Ostolaskujen kierrätysjärjestelmä koetaan selkeäksi ja toimivaksi. Järjestelmän pääkäyttäjä pitää järjestelmän käytöstä, heitä on ollut kaksi eri henkilöä. InvoiceReady on heidän mukaansa hyvä järjestelmä siihen, mihin se on tarkoitettu. Paljon käyttäville hyvä käytettävyys on

ASIAKAS:



TOIMIALA:

- tukkukauppa
- työpaikkatuotteet ja -palvelut

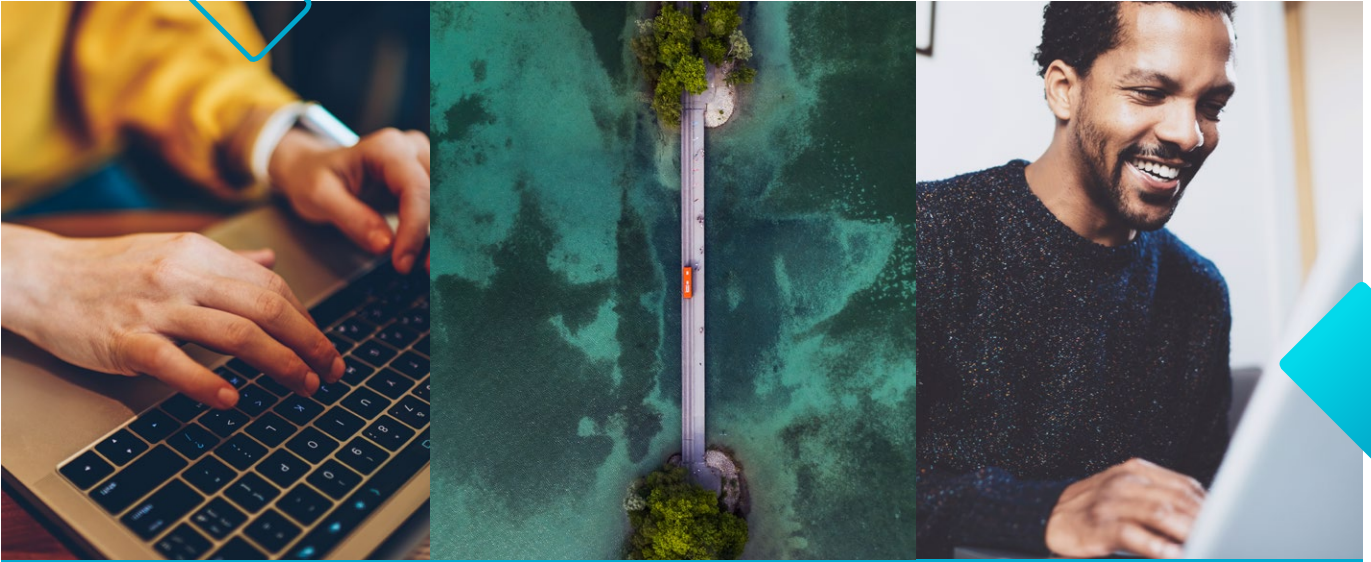
SIJAINTI:

Suomi

BASWAREN RATKAISUT:

- InvoiceReady automaattinen ostolaskujen täsmäytys, arkisto, sopimusten tallennus ja täsmäytys
- Scan & Capture ostolaskujen skannauspalvelu





Automaattitäsmäytys tukee toimintaamme. Se on vapauttanut meidän ihmisten työaikaan rutiineilta kehitystoimiin ja sillä on meille arvoa.

tärkeää. "On suorastaan suotavaa, että järjestelmät tukevat työtä eivätkä ole monimutkaisia tai kryptisiä. Omasta mielestäni se on myös intuitiivinen ja selkeä", talousjohtaja Elina Hanén kuvaa InvoiceReadyn käyttämistä.

PROJEKTI SUJUI MALLIKKAASTI

Automaattitäsmäytystä käyttöön otettaessa Wulff kartoitti myös muut markkinoilta löytyvät vaihtoehdot. Kokonaistarkastelun perusteella valittiin kustannustehokkain.

"Baswaren InvoiceReady järjestelmä oli toki etulyöntiasemassa, koska me käytimme jo sitä ja olimme sen toimintoihin tyytyväisiä", Elina Hanén kuvaa projektin alkuvaiheita.

Käyttöönotto tapahtui Baswaren projektisuunnitelman mukaisesti. Toiminnallisuudet saatiin toteutumaan halutulla tavalla ja integraatiot rakennettua. Projektin toteutuksessa oli vastuuhenkilö niin Baswaren kuin Wulffinkin puolella. Alusta asti oli selvää, mitä työvaiheita projektissa on ja mitä

se kultakin eri vaiheissaan vaatii. "Me kouluttaudimme Baswaren johdolla järjestelmän käyttöön. Meillä on oma järjestelmävastaava, joka vastaa meidän puolella järjestelmästä ja neuvoo meidän omia henkilöitä ja tarvittaessa on Baswareen yhteydessä kun tulee sellaisia kysymyksiä, joissa tarvitsemme apua", Elina Hanén kertoo. Projektiluonteisesti uuden piirteen käyttöönotto on työllistänyt monia. Se on kuitenkin tärkeä investointi tulevaan.

AUTOMAATTITÄSMÄYTYS TUKEE TOIMINTAAMME

"On saatu sitä mitä haluttiin," toteaa Elina Hanen tyytyväisenä "eli että ohjelma tekee meidän puolesta rutiininomaista työtä. Laskut täsmäytyvät automaattisesti ostotilauksien vastaanottoon, silloin kun kappalemäärät ja hinnat ovat sopimuksen mukaisia. Se on vapauttanut meidän ihmisten työaikaan rutiineilta kehitystoimiin ja sillä on meille arvoa. Erityisesti ostajamme voivat käyttää



Wulff-Yhtiöt Oyj on suomalainen pörssiyritys, joka myy työpaikka- ja ajankohtaisia hygienia- ja suojaustuotteita, ilmanpuhdistusta, kahvitarvikkeita, kiinteistö- ja siivoushuollon tuotteita, toimisto- ja it-tarvikkeita, ergonomiaa, ensiapua sekä innovatiivisia tuotteita työmaille. Konserni tuottaa myös kansainvälisiä messupalveluja.

Wulffilla on myymälät Helsingissä, Turussa ja Lahdessa sekä verkossa Wulffinkulma.fi. Wulffin pääkonttori sijaitsee Espoon Kilossa ja sillä on 16 tytäryritystä ja noin 200 työntekijää.

Suomen lisäksi Wulff toimii Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa, joissa sillä on yhteensä yli 100 000 asiakasta. Wulff on alansa ainoa pörssilistattu yritys Pohjoismaissa.

työaikaansa hankinnan prosessien kehittämiseen ja parempaan ostamiseen. Poikkeustapaukset jäävät ihmisten käsiteltäviksi, mikä on prosessin sujuvuuden kannalta ja kontrollimielessä järkevää.”

RAPORTIT NÄYTTÄVÄT PARANNUSTA JO KOLMESSA KUUKAUDESSA

Baswaren InvoiceReady järjestelmän raporteista selviää, paljonko on tilauksettomia ja tilauksellisia laskuja ja kuinka moni tilausrivi on täsmäytynyt automaattisesti. Näin Wulffilla seurataan järjestelmän toimintaa. Satojen, jopa tuhansien toimittajien tietoja viedään koko ajan järjestelmään lisää ja niitä tarkennetaan toimittajarekisterin tietoja päivittämällä. Se näkyy automaattitäsmäytyksen tasossa ja kehityksessä. Koko ajan lisääntyy se osuus, joka täsmäytyy automaattisesti. Vaikka uusi automaattitäsmäytys on ollut käytössä vasta kolme kuukautta, Wulffilla on jo nyt nähty tuntuvaa ajan säästöä, erityisesti ostotoiminnossa. Talousosastolla

InvoiceReadyn pääkäyttäjän työmäärä on projektin myötä kasvanut, hyöty tulee sitten myöhemmin kun automaatiotasoa kasvaa. Tarkastustehtäviä jää pois ja voidaan luottaa siihen, että järjestelmä tekee sen, mitä on määritelty.

TÄRKEIN HYÖTY - AIKAA VAPAUTUU TÄRKEÄMPIIN ASIOIHIN

”Mielestäni tärkein hyöty on, että järjestelmä tekee rutiinityötä meidän ihmisten puolesta. Se on siinä tarkka, täsmällinen ja luotettava. Ja työ tapahtuu ajantasaisesti. Kun järjestelmä toimii kuten se on asetettu toimimaan, me ihmiset voimme keskittyä siihen, että esimerkiksi omassa työssämme tuemme hankintaa paremmassa ostamisessa. Teemme sellaista työtä, joka tuottaa arvoa. Järjestelmä tuo arvoa, kun se vapauttaa aikaa muuhun työhön. Sellaiseen, joka tavalla tai toisella tuottaa enemmän myyntiä tai parempaa ostamista tai pienempiä kustannuksia ylipäätään”, Elina Hanén kiteyttää tärkeimmän hyödyn.

TAVOITTEET:

- siirtää manuaalista työtä järjestelmien tehtäväksi
- vapauttaa työaikaa tuottamaan arvoa

RATKAISU:

- Baswaren InvoiceReady automaattinen täsmäytys

TULOKSET:

- jo lyhyen 3kk käytön aikana täsmäytys on säästänyt 27 työtuntia
- Kallisarvoista ostajien ja C-portaan työaikaa säästynyt
- täsmäytys säästää käsityötä tilausjärjestelmän ja InvoiceReadyn välillä
- pureutumalla tilausprosesseihin ja tilausjärjestelmän PO-datan validointiin automaatiotasoa voi edelleen parantaa

LUE LISÄÄ ASIAKASREFERENSSEJÄMME

LISÄÄ BASWARESTA

Basware automatisoi hankinnasta maksuun -prosessin ja tarjoaa verkkolaskuratkaisuja, jotka mahdollistavat 100 % läpinäkyvyyden yrityksen kuluihin. Tuemme asiakasyritystemme johtamista keräämällä ja analysoimalla kattavasti P2P-prosessin dataa. Pilvipohjainen ratkaisumme mahdollistaa tehokkaan kulujen hallinnan, pienentää taloudellisia riskejä ja tehostaa liiketoimintaa. Maailman suurimmalla avoimella liiketoimintaverkostolla tarjoamme läpinäkyvyyden asiakkaidemme liiketoimintaan, raha- ja tavaravirtoihin sekä palveluihin kaikkialla maailmassa. Globaalisti toimivalla Baswarella on toimipisteitä 14 eri maassa eri puolilla maailmaa. Basware on listattu Helsingin pörssissä (BASIV: HE).

Visit us:
BASWARE.COM

Follow us:

