

SOURCING STRATEGIQUE

LE POUVOIR DE NÉGOCIER

LA SOLUTION DE SOURCING STRATÉGIQUE DE BASWARE SIMPLIFIE ET ACCÉLÈRE L'IDENTIFICATION, L'ÉVALUATION ET LA SÉLECTION DE NOUVEAUX FOURNISSEURS. ELLE PERMET DE COLLABORER AVEC LES FOURNISSEURS EN MESURE DE RÉPONDRE À VOS ENJEUX MÉTIER.

OBTENIR PLUS DE VALEUR DE SA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT



L'ajout de fonctionnalités de sourcing stratégique à une solution de Purchase-to-Pay (P2P) permet d'obtenir un meilleur

rendement financier de sa chaîne d'approvisionnement, en tirant davantage profit des données transactionnelles et en ayant une visibilité totale sur les achats directs et indirects.

Vous disposez de données exploitables et de rapports, issus de vos transactions, pour trouver les fournisseurs stratégiques et négocier des contrats qui soient plus favorables à la croissance de votre entreprise.

RENFORCER SON POUVOIR DE NEGOCIATION

Appuyez-vous sur vos dépenses transactionnelles et les informations disponibles sur vos fournisseurs dans votre système P2P pour segmenter votre base fournisseurs par catégorie. Cette analyse permet d'avoir les données nécessaires pour établir une répartition cible des fournisseurs par catégorie, de définir les catégories de dépenses stratégiques et d'augmenter le potentiel financier de votre chaîne d'approvisionnement.

ACCOMPAGNER LA CROISSANCE DE SON ENTREPRISE

Pilotez plus d'opérations de sourcing à l'aide d'une solution adaptée. Vous gagnerez du temps, de l'argent, augmenterez la couverture de vos contrats et valoriserez d'autant plus vos fournisseurs. Grâce à une évaluation de vos fournisseurs, reposant sur des critères qualitatifs et sur une matrice de notation automatisée permettant la collecte jusqu'à 1 million de données, vous trouverez le partenaire qui saura vous accompagner dans l'atteinte de vos objectifs.

AVOIR UNE APPROCHE PLUS STRATEGIQUE GRACE AU SOURCE-TO-PAY

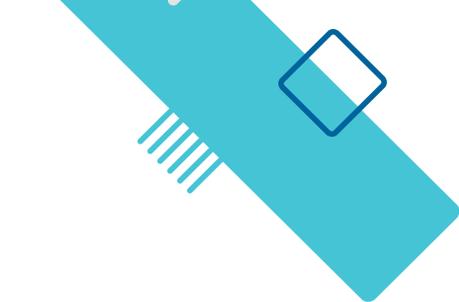
La mise en œuvre d'une solution d'automatisation du cycle source-to-pay (S2P) élimine les activités manuelles de vos processus achats et finance, tout en connectant les différentes activités financières. Elle vous permet d'obtenir un meilleur retour sur investissement de votre système P2P. En outre, elle vous apporte une visibilité inégalée et vous aide à vous focaliser sur des initiatives plus stratégiques. La solution de sourcing propose une interface utilisateur intuitive permettant de connecter les acheteurs, les parties prenantes et les fournisseurs autour de votre projet.

REDUIRE LES RISQUES AU SEIN DE LA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT

Mettez facilement à jour les données clés de vos fournisseurs et des contrats en automatisant votre processus S2P. Vous réduirez les risques fournisseurs, faciliterez la communication et augmenterez la transparence, et cela en faveur d'une collaboration améliorée avec vos fournisseurs.

LES AVANTAGES

- Réduction du délai d'identification des fournisseurs de semaines en jours
- Réalisation d'économies et augmentation de la valeur ajoutée grâce à une gestion électronique du sourcing et des enchères
- Evaluation accélérée des fournisseurs grâce à des fonctionnalités collaboratives
- Création des contrats directement depuis la solution, facilement convertibles en catalogues fournisseurs
- Rationalisation des processus et amélioration de la collaboration à l'aide d'une solution de gestion de bout en bout du cycle source-to-pay



Identifiez, collaborez et effectuez vos transactions rapidement avec vos fournisseurs sur le réseau en échangeant vos factures, catalogues et commandes, le tout au format électronique. Le réseau permet également de participer à des programmes de paiement stratégiques pour vous aider ainsi que vos fournisseurs à optimiser votre trésorerie et maintenir l'équilibre financier de votre entreprise.

GESTION ELECTRONIQUE DES RFX

- Collecter, organiser et évaluer des informations détaillées.
- Qualifier de nouveaux fournisseurs et des fournisseurs existants.
- Accroître l'efficacité et la conformité à l'aide de modèles prêts-à-l'emploi et des propositions de questions disponibles dans une bibliothèque.
- Obtenir la meilleure proposition d'achat grâce à des techniques de type BID, Cherry-Picking et autres formats.

LA SOLUTION DE SOURCING STRATEGIQUE DE BASWARE INCLUT DES FONCTIONNALITES INNOVANTES DE SOURCING, DE GESTION DES CONTRATS ET DE LA BASE FOURNISSEURS POUR REPENDRE AUX DIFFERENTS BESOINS DE SOURCING.

GESTION ELECTRONIQUE DES ENCHERES

- Mener des négociations dynamiques pour obtenir les meilleures offres aux meilleurs prix.
- Sélectionner les enchères les plus adaptées : japonaises, allemandes, inversées, factorisées, directes et autres.
- Accélérer la collecte des données et la comparaison des devis.

GESTION DES CONTRATS

- Gérer efficacement les engagements contractuels dans un répertoire unique et centralisé.
- Obtenir une visibilité complète tout au long du cycle de vie du contrat.
- Créer des contrats facilement et directement depuis vos événements de sourcing.

GESTION DE LA BASE FOURNISSEURS

- Augmenter la visibilité dans vos relations fournisseurs.
- Réduire le risque fournisseurs grâce à la mise à jour de leurs informations.
- Mettre à jour votre base de données fournisseurs en suivant les bonnes pratiques.

GESTION DE PROJETS

- Avoir une visibilité sur l'ensemble des projets de sourcing.
- Structurer les processus pour gagner du temps et des ressources.
- Réduire les risques et impliquer les parties prenantes dans les projets de sourcing.

EXTRAIRE DES DONNEES EXPLOITABLES !

Supprimez les silos entre départements et collaborez plus facilement avec vos fournisseurs :

- **100 % de visibilité** sur vos dépenses directes et indirectes, via l'automatisation de la comptabilité fournisseurs et la facturation électronique
- **100 % d'adoption** des utilisateurs impliqués dans un processus d'achat électronique grâce à l'approche WeProcurement™ de Basware, qui vise à garantir la centralisation des dépenses et leur conformité avec les contrats négociés.
- **100 % d'adoption** des fournisseurs au réseau Basware Network - le plus grand réseau B2B ouvert au monde, qui peut vous connecter avec plus d'1 million de fournisseurs potentiels présents dans le monde.

A PROPOS DE BASWARE

Basware compte parmi les leaders mondiaux sur le marché de la dématérialisation et de l'optimisation des processus financiers des entreprises (source-to-pay, facturation électronique et services de financement). Ses solutions permettent de réduire les coûts opérationnels de gestion des achats, des factures et des paiements. S'appuyant sur le plus grand réseau ouvert au monde (utilisé par un million d'entreprises dans 100 pays), elles visent également à simplifier les transactions commerciales entre les acheteurs et leurs fournisseurs, tout en améliorant la trésorerie des organisations, grâce à des options de paiement et des services de financement.

Pour en savoir plus :

WWW.BASWARE.FR

© Copyright 2017 Basware Corporation

