

## FICHE DESCRIPTIVE

Marketplace

basware

Simplify Operations, Spend Smarter.

# MARKETPLACE

**ADOPTÉZ UNE GESTION DES DEPENSES PLUS EFFICACE ET RÉDUISEZ VOS FRAIS D'EXPLOITATION EN GÉRANT AVEC SIMPLICITÉ LE CONTENU DES CATALOGUES EN LIGNE, LES INFORMATIONS TARIFAIRES ET LES DEVIS GRÂCE À MARKETPLACE : UNE SOLUTION PROPOSÉE SUR LE RÉSEAU BASWARE NETWORK.**

Pour beaucoup d'entreprises à travers le monde, les dépenses hors contrat restent un problème majeur, et la vôtre ne fait peut-être pas exception. Lorsque les employés n'utilisent pas les fournisseurs privilégiés ou les contrats conclus, l'entreprise ne peut ni profiter d'économies d'échelle ni augmenter son pouvoir de négociation pour de futurs achats. Les services d'approvisionnement perdent du temps du fait d'un processus manuel pour gérer les commandes ponctuelles. La non-application des contrats négociés a définitivement des conséquences économiques pour l'entreprise.

### SIMPLIFICATION DES ACHATS AUPRÈS DES FOURNISSEURS PRIVILÉGIÉS



Basware Marketplace, qui fait partie de la solution Purchase-to-Pay de Basware, permet aux entreprises de profiter des remises négociées

et d'avoir une plus grande maîtrise de leurs dépenses. Grâce à Basware, les entreprises peuvent facilement contacter, collaborer et effectuer des transactions avec les fournisseurs tout en s'assurant que leurs employés font appel en priorité aux fournisseurs privilégiés et qu'ils utilisent les catalogues à jour.

Basware Marketplace offre aux acheteurs et aux fournisseurs un outil flexible pour échanger des catalogues et des devis. Les fournisseurs ont la possibilité de mettre en ligne une seule fois pour toutes leurs contenus (articles, images, documents multimédia, etc.) et de créer des listes de prix simples pour différents acheteurs ou communautés, sans devoir télécharger le même contenu à plusieurs reprises.

L'entreprise qui achète les biens et services peut organiser le contenu et le présenter différemment en fonction des profils de ses utilisateurs.

Basware centralise toutes les modifications des catalogues publiés dans l'ensemble de l'entreprise et dans les différents systèmes d'approvisionnement en ligne, ce qui en facilite le contrôle. Un moteur de recherche simple d'utilisation et efficace, allié à la configuration par catégories UNSPSC, permet aux utilisateurs finaux de trouver les produits et les services dont ils ont besoin, tout en offrant une analyse des dépenses et des rapports d'approvisionnement plus détaillés.

De plus, les catalogues hébergés permettent à vos fournisseurs de mieux répondre à vos attentes en vous proposant leurs produits et leurs services, en particulier via le système d'approvisionnement en ligne.

### FAITES ÉVOLUER VOS RELATIONS AVEC VOS FOURNISSEURS CLÉS

En favorisant l'achat de produits et services présentés dans les catalogues hébergés via vos systèmes d'approvisionnement en ligne, vous pouvez :

- Offrir une meilleure expérience aux utilisateurs finaux.
- Encourager l'utilisation de votre système d'approvisionnement en ligne grâce à des catalogues plus fournis.
- Favoriser les transactions avec les fournisseurs privilégiés.
- Promouvoir l'achat d'éléments présélectionnés.
- Garantir que seuls les produits et services disponibles et aux tarifs négociés sont commandés.

### AVANTAGES POUR LES ACHETEURS

- Amélioration des relations avec les fournisseurs grâce à des fonctionnalités collaboratives.
- Mise en concurrence des devis fournisseurs.
- Augmentation des dépenses sous contrat et mise sous contrôle des dépenses.
- Amélioration de la mise en conformité des contrats avec visibilité sur les modifications de prix pour chaque article.
- Suppression de la complexité liée à la variété des formats des catalogues.
- Possibilité de vérifier les catalogues mis à jour et les nouveaux catalogues avant leur publication.
- Adoption accélérée par les utilisateurs.
- Capacités d'analyse en temps réel.

### AVANTAGES POUR LES FOURNISSEURS

- Création facile de catalogues en ligne à partir de fichiers ou directement depuis les systèmes back-end.
- Création et gestion dynamique des catalogues en ligne pour un ou plusieurs acheteurs.
- Vitesse des réponses suite aux demandes de devis et d'articles.
- Enregistrement gratuit des fournisseurs pour se connecter au réseau Basware Network.
- Intégration facile aux processus des acheteurs avec la passation de commandes et la facturation en ligne.
- Meilleurs flux de trésorerie grâce aux services de financement.

- Empêcher des dépenses supplémentaires chez les fournisseurs du fait de promotions proposées dans les boutiques en ligne accessibles en Punch Out.
- Mieux faire respecter les contrats conclus et profiter d'économies d'échelle.
- Avoir plus de visibilité et de contrôle sur les dépenses.

## VOUS LANCER RAPIDEMENT GRÂCE AUX CATALOGUES HÉBERGÉS

Avec Basware, vous pouvez :

- Aider les fournisseurs à bénéficier des catalogues, commandes et factures électroniques, grâce aux services clés en main de Basware.
- Permettre aux fournisseurs de créer, gérer et transmettre facilement leurs catalogues à un ou plusieurs acheteurs.
- Permettre aux fournisseurs d'adapter facilement leurs catalogues à leurs principaux clients.
- Gérer les catalogues dans plusieurs devises, incluant les remises accordées à certains clients.
- Contrôler la visibilité des catalogues dans plusieurs services de l'entreprise.
- Automatiser la configuration de différentes normes de classification de produits et de services.
- Choisir une approche ouverte qui fonctionne avec un ou plusieurs systèmes d'approvisionnement en ligne.

## UNE MEILLEURE EXPÉRIENCE D'ACHAT ET PLUS D'ÉCONOMIES

Basware Marketplace fait partie de notre gamme de solutions Purchase-to-Pay conçue pour :

- Offrir aux utilisateurs finaux une expérience d'achat grand public.

- Aider les employés à trouver, comparer et acheter ce dont ils ont besoin en toute simplicité.
- Favoriser le recours aux fournisseurs sous contrat et réduire les dépenses hors contrat.
- Offrir des outils d'approvisionnement faciles à utiliser pour vos achats ponctuels, tout en permettant une mise en concurrence de 3 devis fournisseurs.
- Tirer profit des économies négociées en favorisant la collaboration avec les fournisseurs privilégiés.
- Améliorer la visibilité en temps réel sur les dépenses classées par catégorie grâce à la solution Basware Analytics
- Extraire des rapports détaillés sur les dépenses et la performance en temps réel des fournisseurs.

## INTERACTION ET COLLABORATION AVEC VOS FOURNISSEURS

Interagissez facilement avec vos fournisseurs via le réseau Basware Network pour :

- Identifier, collaborer et effectuer des transactions facilement avec vos fournisseurs au niveau mondial.
- Elargir la collaboration électronique avec les fournisseurs aux processus de commande et de facturation en ligne
- Offrir aux fournisseurs un accès en ligne pour recevoir les commandes par voie électronique, convertir les bons de commande en factures et consulter le statut des factures.
- Permettre une communication instantanée
- Réduire sensiblement le nombre de demandes adressées par les fournisseurs aux services Financier et Achats.
- Améliorer les flux de trésorerie.

## SOLUTIONS SOURCE-TO-PAY

L'offre Source-to-Pay de Basware regroupe des solutions de pointe. Elle s'intègre avec plus de 250 ERPs et systèmes comptables, bénéficie du savoir-faire de plus de 30 ans de Basware et s'enrichit avec les évolutions des pratiques métier. Elle propose des capacités avancées d'automatisation et de configuration.

- Basware Source-to-Pay : Automatisez vos processus tout au long de votre chaîne d'approvisionnement financière pour gagner en visibilité et contrôle sur vos dépenses.
- Basware Network : Collaborez avec vos fournisseurs et échangez bons de commande et factures par voie électronique via le plus grand réseau B2B ouvert au monde.
- Basware Financing Services : Optimisez votre trésorerie et votre fonds de roulement tout en améliorant vos relations B2B grâce à l'utilisation de solutions de financement et de paiement en ligne sur le réseau Basware Network.

## A PROPOS DE BASWARE

Basware compte parmi les leaders mondiaux sur le marché de la dématérialisation et de l'optimisation des processus financiers des entreprises (source-to-pay, facturation électronique et services de financement). Ses solutions permettent de réduire les coûts opérationnels de gestion des achats, des factures et des paiements. S'appuyant sur le plus grand réseau ouvert au monde (utilisé par un million d'entreprises dans 100 pays), elles visent également à simplifier les transactions commerciales entre les acheteurs et leurs fournisseurs, tout en améliorant la trésorerie des organisations, grâce à des options de paiement et des services de financement étendus.

Pour en savoir plus :

[WWW.BASWARE.FR](http://WWW.BASWARE.FR)

© Copyright 2017 Basware Corporation

